

## ส่วนที่ 2 พลการดำเนินงานก่อสำคัญ



### บทที่ ๙

#### สรุปผลการดำเนินงานส่งเสริม SMEs ตามยุทธศาสตร์การส่งเสริม SMEs

##### ยุทธศาสตร์ที่ ๑ การพัฒนาศักยภาพและศักยภาพของ SMEs ให้เป็นกลไกหลักทางเศรษฐกิจและสังคมของประเทศไทย

เป้าหมายที่ 1.1 การแก้ปัญหาการขาดแคลนเงินทุนและการขาดสภาพคล่องทางการเงินของวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม รวมทั้งวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมที่เป็น NPL ให้ได้น้อยกว่า 6,000 ราย (เฉลี่ยรายละ 1 ล้านบาท) ภายในปี พ.ศ. 2549

จากผลการดำเนินงานในปี 2548 (ม.ค - ธ.ค 48) มีการอนุมัติสินเชื่อจากสถาบันการเงินเฉพาะกิจและธนาคารพาณิชย์ของรัฐจำนวน 7 แห่ง ให้แก่ SMEs จำนวน 347,218 ราย จำนวนเงินรวม 194,633 ล้านบาท สูงกว่าเป้าหมายที่ตั้งไว้คิดเป็นร้อยละ 135.6 โดยธนาคารออมสินเป็นสถาบันการเงินที่อนุมัติสินเชื่อให้ SMEs เป็นจำนวนมากรายมากที่สุด คือ 210,043 ราย คิดเป็นร้อยละ 60.5 ของ SMEs ที่ได้รับสินเชื่อทั้งหมด และธนาคารกรุงไทย จำกัด (มหาชน) อนุมัติวงเงินสินเชื่อให้แก่ SMEs มากที่สุด คือ 64,249 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 33.0 ของวงเงินสินเชื่อ SMEs ของสถาบันการเงินของรัฐทั้งหมด สำหรับการอนุมัติสินเชื่อภายใต้โครงการแปลงสินทรัพย์เป็นทุนของสถาบันการเงินทั้ง 7 แห่ง มี SMEs ได้รับสินเชื่อจำนวน 167,395 ราย วงเงินกู้รวม 95,247 ล้านบาท

ณ ล้วนเดือนธันวาคม 2548 ธนาคารแห่งประเทศไทยให้ความอนุเคราะห์ทางด้านเงินทุนหมุนเวียนด้วยการให้กู้ยืมเงินในรูปของตัวสัญญาให้เงินผ่านธนาคารพาณิชย์และสถาบันการเงินภาครัฐเป็นเงินทั้งสิ้น 44,362.8 ล้านบาท สูงกว่าเป้าหมาย คิดเป็นร้อยละ 116.7 และมีจำนวน SMEs ได้รับบริการสินเชื่อ 11,218 ราย

บรรทัดประกันสินเชื่ออุตสาหกรรมขนาดย่อม ได้ออนุมัติการค้ำประกันสินเชื่อให้แก่ SMEs รวม 2,794 ราย เป็นวงเงิน 6,018 ล้านบาท สูงกว่าเป้าหมายที่กำหนดไว้คิดเป็นร้อยละ 100.3

**เป้าหมายที่ 1.2 สร้างโอกาสให้วิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมสามารถเข้าถึงแหล่งเงินทุนจากตลาดหลักทรัพย์ mai และกองทุนวัฒนธรรมทุนทั้งของรัฐและเอกชนไม่น้อยกว่า 1,000 ราย ภายในปี 2549**

ณ สิ้นเดือนธันวาคม 2548 มีบริษัทที่จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ mai จำนวน 14 ราย และนับตั้งแต่ปี 2544 รวมเป็นจำนวนทั้งสิ้น 36 ราย และในปี 2548 กองทุนวัฒนธรรมทุนภาครัฐและสถาบันการเงินของรัฐ ได้อนุมัติเข้าร่วมทุนใน SMEs รวมจำนวน 84 ราย วงเงิน 1,299 ล้านบาท

**เป้าหมายที่ 1.3 เพิ่มประสิทธิภาพและช่องทางการจำหน่ายสินค้ารูปแบบต่างๆ ให้วิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม ตลอดจนการจัดหาสถานที่จำหน่ายสินค้าและการจัดตั้งศูนย์กระจายสินค้าในทุกภูมิภาค ภายในปี 2549**

ในปีงบประมาณ 2548 สำนักงานส่งเสริมวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (สสว.) ได้จัดตั้งศูนย์จำหน่ายสินค้าภาครัฐเพิ่มขึ้น 4 แห่ง ประกอบด้วย กรุงเทพมหานคร จำนวน 2 แห่ง เชียงใหม่ และสุราษฎร์ธานี ศูนย์ Outlet ขนาดเล็กจำนวน 4 แห่ง Kiosk ขนาดเล็กจำนวน 260 ชุด ใน 143 สถานที่ ครอบคลุมพื้นที่ 50 จังหวัด รวมทั้งจัดตั้งชั้นวางสินค้า (Shelf) ในสถานีบริการน้ำมันเชื้อเพลิง ร้านค้าปลีกทั่วไปรวม 302 แห่ง

สสว. ได้สนับสนุนให้เกิดช่องทางการจำหน่ายสินค้ารูปแบบต่างๆ ที่หลากหลาย ขึ้น อาทิ โครงการ Thai SMEs Shop Channel (Broadband Internet) โดยการสนับสนุนการขายสินค้าทางสถานีโทรทัศน์ช่อง 11 และสร้างเว็บไซต์ <http://www.smeshopchannel.com> โครงการ MAIL Order และการดำเนินงานของบริษัท ส่งเสริมการค้าเอกสาร อี จำกัด (STP)

## ยุทธศาสตร์ที่ 2 การสร้างและปรับปรุงโครงสร้างพื้นฐานและลดอุปสรรค ในการประกอบธุรกิจ

เป้าหมายที่ 2.1 สงเสริมการรวมกลุ่มของวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม ในรูป  
สมาคมหรือสถาบันอิสระเพิ่มขึ้นไม่น้อยกว่า 20 องค์กร ภายในปี 2549 และสงเสริมความ  
ร่วมมือระหว่างภาครัฐและเอกชน เพื่อให้บริการภาครัฐสอดคล้องกับความต้องการของ  
ภาคเอกชน

ณ ถึงเดือนตุลาคม 2548 มีสมาคมจดทะเบียนกับกรมพัฒนาธุรกิจการค้า  
จำนวน 27 สมาคม รวมยอดสะสมทั้งสิ้น 616 สมาคม และเชื่อมโยงเครือข่ายสถาบัน  
การค้า และการรวมกลุ่มธุรกิจการค้า จำนวน 910 ราย

เป้าหมายที่ 2.2 จัดตั้งเครือข่ายและพัฒนาศูนย์บริการข้อมูลด้านการผลิต การวิเคราะห์  
ตรวจสอบคุณภาพผลิตภัณฑ์ การจัดการ และการตลาด เพื่อให้บริการวิสาหกิจขนาด  
กลางและขนาดย่อม อย่างน้อยภูมิภาคละ 1 แห่ง ภายในปี 2549

สถาบันอาหารได้ดำเนินโครงการจัดตั้งเครือข่ายห้องปฏิบัติการสินค้า  
เกษตรและอาหาร 34 แห่ง ทั่วทุกภูมิภาคของประเทศไทย นอกจากนี้ บริษัทห้องปฏิบัติ  
การกลางตรวจสอบผลิตภัณฑ์เกษตรและอาหาร ซึ่งจัดตั้งโดยภาครัฐได้เปิดให้บริการห้อง  
ปฏิบัติการรวม 6 แห่งทั่วประเทศ สามารถให้บริการตรวจวิเคราะห์ผลิตภัณฑ์อาหารและ  
สินค้าเกษตรได้ถึง 77,220 ตัวอย่าง

เป้าหมายที่ 2.3 เสริมสร้างสภาพแวดล้อม จัดสิ่งอำนวยความสะดวกความสะอาดขั้นพื้นฐาน และ  
แก้ไขปรับปรุง ยกเลิกกฎระเบียบที่เป็นอุปสรรคหลักๆ ต่อการประกอบการของวิสาหกิจ  
ขนาดกลางและขนาดย่อมไม่น้อยกว่า 6 เรื่อง ภายในปี 2549

กรมการค้าภายในดำเนินการแก้ไขกฎหมายและกฎระเบียบจำนวน 3 ฉบับ  
ได้แก่ พ率先บัญญัติการแข่งขันทางการค้า พ.ศ. 2542 พ率先บัญญัติการประกอบ  
ธุรกิจคนต่างด้าว พ.ศ. 2542 และประกาศของคณะกรรมการปัจจัยต่างๆ ฉบับที่ 58 (ควบคุมกิจการ  
ค้าขายอันกระทบถึงความปลอดภัยหรือผ้าสุกแห้งสาธารณชน) และยกเว้นกฎหมายใหม่  
จำนวน 3 ฉบับ ได้แก่ พ率先บัญญัติวิชาชีพบัญชี พ.ศ. 2547 กฎหมายเพื่อสงเสริม

พัฒนาธุรกิจแฟรนไชส์ และร่วมพระราชบัญญัติคลังสินค้าไซโลและห้องเย็น

หน่วยงานต่างๆ ได้จัดให้มีหน่วยบริการแบบเบ็ดเสร็จ (One Stop Service) เช่น ศูนย์บริการส่งออกเบ็ดเสร็จ หรือศูนย์บริการผลิตภัณฑ์สุขภาพเบ็ดเสร็จ ของสำนักงานคณะกรรมการอาหารและยา เป็นต้น

**เป้าหมายที่ 2.4 ส่งเสริมและผลักดันให้วิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมเข้าสู่ระบบด้วยการจดทะเบียนไม่น้อยกว่าร้อยละ 37 ของวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมนอกระบบทั้งหมด จนทำให้วิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมในระบบมีสัดส่วนเป็นร้อยละ 72 ของวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมทั้งหมด ภายในปี 2549**

ในปัจจุบัน มีกิจการที่จดทะเบียนนิติบุคคล รวมทั้งสิ้น 490,887 ราย ส่วนการขึ้นทะเบียนกับหน่วยงานอื่นของรัฐ ได้แก่ 1) ฐานข้อมูลกรุงเทพมหานคร ณ ล้านเดือนพฤษจิกายน 2548 มีจำนวนผู้ประกอบการ共ระบบรวมทั้งสิ้น 42,097 ราย ใน 48 เขต ของกรุงเทพมหานคร 2) กิจการที่จดทะเบียนสมาชิกกับ สรส. ณ เดือนพฤษจิกายน 2548 มียอดสะสมรวมทั้งสิ้น 12,229 ราย 3) ผู้ประกอบการในโครงการหนึ่งตำบลหนึ่งผลิตภัณฑ์ที่ขึ้นทะเบียนกับภาคราชการ โดย ณ ล้านเดือนพฤษจิกายน 2548 มีจำนวนรวมทั้งสิ้น 38,618 ราย และ 4) ฐานข้อมูลผู้ประกอบการใหม่ภายใต้โครงการเสริมสร้างผู้ประกอบการใหม่ (NEC) ณ ล้านเดือนพฤษจิกายน 2548 มีสมาชิกจำนวน 11,774 ราย

### **ยุทธศาสตร์ที่ 3 เสริมสร้างวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมให้มีการเติบโตอย่างยั่งยืน**

**เป้าหมาย 3.1 พัฒนาการผลิต การจัดการ และการตลาดของธุรกิจวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมที่มีศักยภาพ ให้มีความเป็นมืออาชีพสูงขึ้นและเข้าสู่มาตรฐานสากล เพื่อให้มีศักยภาพในการแข่งขันในเวทีโลกได้ไม่น้อยกว่า 1,200 ราย ภายในปี 2549**

ณ เดือนมีนาคม 2548 กิจการทุกขนาดที่ได้รับการรับรองตามมาตรฐานสากล (ISO 9000, ISO 14000, GMP, HACCP, มอก.18001, QS9000) มีจำนวนสะสมรวมทั้งสิ้น 8,302 ราย

ณ ล็อตเดือนตุลาคม 2548 มี SMEs ได้รับบริการปรึกษาและนำเพื่อยกระดับกิจการจากโครงการต่างๆ ของหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง รวมจำนวนประมาณ 2,546 ราย

**เป้าหมาย 3.2** จัดตั้งเครือข่ายหรือศูนย์บริการด้านการวิจัยและพัฒนาวัตกรรมให้วิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม อย่างน้อยภูมิภาคละ 1 แห่งภายในปี 2549

ปัจจุบันมีศูนย์บริการด้านวิจัยและพัฒนาวัตกรรมสำหรับ SMEs ดำเนินการแล้ว 3 แห่ง คือ สำนักงานวัตกรรมแห่งชาติ เขตอุตสาหกรรมซอฟต์แวร์ประเทศไทย และอุทยานวิทยาศาสตร์ประเทศไทย

**เป้าหมาย 3.3** พัฒนาบุคลากรของวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมให้สอดคล้องกับความต้องการและแนวโน้มธุรกิจ และ/หรือบุคลากรวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมได้รับการรับรองมาตรฐานผู้เชี่ยวชาญไม่น้อยกว่า 30,000 คน ภายในปี 2549

ในปี 2548 กรมพัฒนาฝีมือแรงงาน ได้ให้การรับรองมาตรฐานผู้เชี่ยวชาญแก่ SMEs จาก 7 กลุ่มมาตรฐานผู้เชี่ยวชาญ จำนวนทั้งสิ้น 53,694 ราย นอกเหนือนี้ ยังมีหลายหน่วยงานดำเนินการด้านการอบรมเพื่อพัฒนาทักษะให้แก่ผู้ประกอบการและบุคลากรของ SMEs ทั้งสิ้น 11,391 ราย

**เป้าหมาย 3.4** ส่งเสริมการปรับปรุงสภาพแวดล้อม และสร้างหลักประกันการทำงานที่ดีเพื่อสร้างแรงจูงใจและประสิทธิภาพในการทำงานของบุคลากร ในสถานประกอบการวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมเพิ่มขึ้นอย่างน้อย 3,000 แห่ง ภายในปี 2549

ณ เดือนพฤษภาคม 2548 มีสถานประกอบการวิสาหกิจทุกขนาดได้รับการรับรองมาตรฐาน มอก. 18001 จำนวน 160 ราย และมีจำนวนสถานประกอบการที่ได้รับรางวัลด้านความปลอดภัย อาชีวอนามัย และสภาพแวดล้อมจากการและคุ้มครองแรงงาน ในปี 2548 จำนวน 210 ราย

กรมสวัสดิการและคุ้มครองแรงงานออกกฎกระทรวงที่เกี่ยวเนื่องกับวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมจำนวน 2 ฉบับ คือ กฎกระทรวงว่าด้วยการคุ้มครองแรงงานในงานที่รับไปทำงานที่บ้าน พ.ศ. 2547 และกฎกระทรวงว่าด้วยการคุ้มครองแรงงานในงานเกษตรกรรม พ.ศ. 2547

**เป้าหมาย 3.5 ส่งเสริมการเขื่อมโยงวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมในลักษณะคลัสเตอร์นำร่อง ไม่น้อยกว่า 3 คลัสเตอร์ ภายในปี 2549**

ในปีงบประมาณ 2548 พบร่าง มีการรวมกลุ่มคลัสเตอร์ของกิจการวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมในแต่ละกลุ่มอุตสาหกรรมต่างๆ จำนวน 17 คลัสเตอร์ มีจำนวนสมาชิกในปัจจุบันจำนวน 2,888 ราย

กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม มีโครงการจัดการโซ่อุปทานในอุตสาหกรรมขนาดกลางและขนาดย่อม โดยส่งเสริมการเขื่อมโยงระหว่างผู้ประกอบการจำนวน 45 ราย ในขณะที่สถาบันพัฒนาอุตสาหกรรมสิงห์ห่มมีโครงการศึกษาพัฒนาการเขื่อมโยงระหว่างผู้ประกอบการในคลัสเตอร์อุตสาหกรรมสิงห์ห่มและเครื่องนุ่งห่มเพื่อการลงทุน

#### **ยุทธศาสตร์ที่ 4 เสริมสร้างศักยภาพวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม สู่ระดับสากล**

**เป้าหมาย 4.1 ส่งเสริมให้มีการส่งออกสินค้าและบริการของวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม โดยเติบโตไม่น้อยกว่าร้อยละ 6 ต่อปี**

ในปี 2548 กรมส่งเสริมการส่งออก จัดงานนิทรรศการแสดงสินค้าจำนวน 8 ครั้ง ใน 4 ประเทศของภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ในส่วนของกรมการค้าต่างประเทศได้ดำเนินโครงการจัดคณะผู้แทนการค้าและการลงทุนไปจากบ้านประเทศไทยในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ จำนวน 10 ครั้ง มูลค่าการส่งออกสินค้าของประเทศไทยมีการขยายตัวเพิ่มขึ้นในอัตราร้อยละ 23 - 24 และ ณ สิ้นเดือนตุลาคม 2548 มีผู้ส่งออกที่ได้รับอนุญาตให้ใช้สัญลักษณ์ตราสินค้าไทย (Brand Thailand Best) ใน 20 หมวดสินค้า รวมทั้งสิ้น 101 ราย

## เป้าหมาย 4.2 ลดและแก้ไขปัญหาอุปสรรคการส่งออกหลักฯ ภายในปี 2549

กรมส่งเสริมการส่งออกได้ให้บริการศูนย์บริการส่งออกเบ็ดเสร็จ โดยเฉลี่ย วันละ 200 - 450 ราย และ ณ สิ้นเดือนธันวาคม 2548 ได้ดำเนินการออกใบรับรองแก่ ผู้ประกอบการต่างๆ แล้วเป็นจำนวนทั้งสิ้น 238,161 ฉบับ ในขณะที่ธนาคารเพื่อการส่งออก และนำเข้าแห่งประเทศไทย ได้ให้บริการปรึกษาแนะนำและการบริการทางการเงินอย่าง ครบวงจรในลักษณะของศูนย์บริการส่งออก SMEs รวมไปถึงการนำระบบแลกเปลี่ยน ข้อมูลข่าวสารอิเล็กทรอนิกส์ (Electronic Data Interchange: EDI) มาใช้ในการรับรองแหล่ง กำเนิดสินค้าซึ่งอยู่ในความรับผิดชอบของกรมการค้าต่างประเทศ ทั้งนี้ ในปี 2548 สามารถ ดำเนินการเชื่อมโยงระบบแลกเปลี่ยนข้อมูล ณ สำนักงานพานิชย์ ได้ครบตามเป้าหมาย ของโครงการจำนวน 23 จังหวัด

## เป้าหมาย 4.3 จัดตั้งศูนย์กลางหรือเครือข่ายการวิจัยตลาดต่างประเทศเชิงลึก เพื่อให้ วิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมสามารถเรียนรู้พฤติกรรมผู้บริโภค และลู่ทางการค้า การลงทุนในตลาดต่างประเทศได้อย่างครอบคลุมทุกภูมิภาค ภายในปี 2549

ปี 2548 กรมส่งเสริมการส่งออกมีศูนย์ส่งเสริมการส่งออกในภูมิภาคจำนวน 5 ศูนย์ คือ เชียงใหม่ ขอนแก่น จันทบุรี สุราษฎร์ธานี และหาดใหญ่ และสำนักงานส่งเสริม การค้าในต่างประเทศได้อย่างครอบคลุมทุกภูมิภาค จำนวน 54 แห่ง

สำนักงานส่งเสริมวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม ได้มีผลการศึกษาวิจัย ตลาดเชิงลึกสำหรับวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (กรณีศึกษาตลาดสหราชอาณาจักร อเมริกา)

## ยุทธศาสตร์ที่ 5 สร้างและพัฒนาผู้ประกอบการรุ่นใหม่

### เป้าหมาย 5.1 เพิ่มจำนวนผู้ประกอบการธุรกิจใหม่ 50,000 รายต่อปี และเพิ่มการ จ้างงานไม่น้อยกว่า 100,000 คนต่อปี

ในปี 2548 มีการจดทะเบียนพาณิชย์ใหม่กับกระทรวงพาณิชย์จำนวน 38,419 ราย ในส่วนการสร้างผู้ประกอบการใหม่ มีผู้ที่ผ่านโครงการเสริมสร้างผู้ประกอบการใหม่

แห่งชาติ “พี.ดี.ยงนอง” หั้งสิ้น 12,097 ราย และเมื่อจบโครงการ ณ เดือนมีนาคม 2548 สามารถจัดตั้งธุรกิจใหม่จำนวน 566 ราย มูลค่าการลงทุนหั้งสิ้น 165,059,130 บาท และโครงการเด็กแก่เมืองใหม่ สามารถฝึกอบรมผู้ประกอบการใน 4 สาขาธุรกิจ จำนวนรวม 2,600 ราย ซึ่งต่อมาสามารถจัดตั้งธุรกิจได้ 110 ราย และมีโครงการใกล้จะเปิดธุรกิจ จำนวน 346 ราย

**เป้าหมาย 5.2 ส่งเสริมและยกระดับความสามารถผู้ประกอบการใหม่ที่เข้ามาร่วม ทักษะ และมีมือเป็นเครื่องมือหลักในการประกอบธุรกิจ ไม่น้อยกว่า 3,000 ราย ในปี 2549**

สำนักงานส่งเสริมวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม ได้ร่วมกับสถาบันการศึกษาประมวลการจัดทำแผนธุรกิจ โครงการแข่งขันเกมจำลองธุรกิจแห่งชาติ มีสถาบันการศึกษาเข้าร่วมโครงการ 348 ที่มี จำก 80 สถาบัน มีจำนวนนักศึกษา 1,740 คน สำนักงานพัฒนาวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีแห่งชาติ ริเริ่มโครงการสังเคราะห์และสนับสนุนการถ่ายทอดเทคโนโลยีและการให้คำปรึกษาทางเทคนิค มีผู้เข้าร่วมโครงการ ได้รับการถ่ายทอดเทคโนโลยีและได้รับปรึกษาแนะนำจำนวน 253 ราย

### **ยุทธศาสตร์ที่ 6 เสริมสร้างศักยภาพของวิสาหกิจชุมชนในการแก้ปัญหา ความยากจน และกระจายความเจริญสู่ภูมิภาค**

**เป้าหมาย 6.1 ส่งเสริมให้มีกลุ่มอาชีพที่สามารถดำเนินขั้นธุรกิจได้ในสัดส่วนไม่น้อยกว่าร้อยละ 45 ของกลุ่มอาชีพทั้งหมดหรือประมาณ 6,300 กลุ่มอาชีพ ในปี 2549**

ในปี 2548 กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม ดำเนินการพัฒนากลุ่มอาชีพให้สามารถดำเนินธุรกิจผ่านโครงการพัฒนาและสร้างความเข้มแข็งวิสาหกิจชุมชนเพื่อสร้างระบบการจัดการวิสาหกิจชุมชน มีผู้เข้ารับบริการหั้งสิ้น 9,677 ราย โครงการพัฒนาบรรจุภัณฑ์ในวิสาหกิจชุมชน จำนวน 1,424 ราย และโครงการอันเนื่องมาจากพระราชดำริ 822 ราย กลุ่มวิสาหกิจชุมชนที่ลงทะเบียนในโครงการหนึ่งตำบลหนึ่งผลิตภัณฑ์ (OTOP) ที่ได้รับการคัดสรรผลิตภัณฑ์ระดับ 3-5 ดาว จำนวน 7,450 ราย กรมวิทยาศาสตร์บริการได้ดำเนินโครงการพัฒนาเครื่องปั้นดินเผาตำบลโนนตาล เพื่อเพิ่มมูลค่าผลิตภัณฑ์ โดยมีผู้เข้ารับการอบรมจำนวน 184 ราย และมีการนำเทคโนโลยีไปใช้ได้จริงจำนวน 16 ราย

**เป้าหมาย 6.2 ส่งเสริมให้วิสาหกิจชุมชนเพิ่มบทบาทในการสร้างงานไม่น้อยกว่า 35,000 คนต่อปี และสร้างรายได้ไม่น้อยกว่า 30,000 ล้านบาทต่อปี**

ในปี 2548 โครงการหนึ่งตำบลหนึ่งผลิตภัณฑ์ มียอดขายสินค้าจำนวน 55,105 ล้านบาท โดยสามารถจำหน่ายได้จากการจำหน่ายสินค้าในประเทศไทย จำนวน 42,461 ล้านบาท และรายได้จากการส่งออกไปยังต่างประเทศจำนวน 12,644 ล้านบาท

## **บทที่ 10**

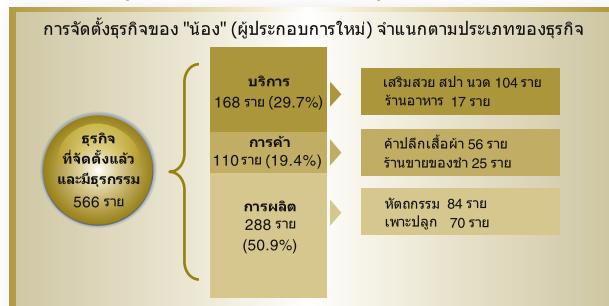
### ผลการประเมินโครงการพีเลี้ยงน้อง

โครงการเสริมสร้างผู้ประกอบการใหม่แห่งชาติ ปี 2548 ตามแนวทางที่เรียกว่า “พีเลี้ยงน้อง - สร้างผู้ประกอบการใหม่” ดำเนินการโดยกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม กระทรวงอุตสาหกรรม ร่วมกับองค์กรภาคเอกชน รวม 8 องค์กร ได้แก่ สถาบันอาหารค้าแห่งประเทศไทย สถาบันอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย สมาคมอุตสาหกรรมเครื่องนุ่งห่มแห่งประเทศไทย สมาคมอุตสาหกรรมซอฟต์แวร์แห่งประเทศไทย ศูนย์บริการส่งออก โนบี เป็น สมาคมรับซ่อมการผลิต สมาคมผู้ค้าอัญมณีแห่งประเทศไทย และสมาคมไม้ย่าง พาราไทย โดยมีสำนักงานส่งเสริมวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม ทำหน้าที่ในการติดตามและประเมินผลโครงการ โดยมีโครงการนี้เป็นแนวคิดใหม่ในการสร้างและพัฒนาผู้ประกอบการ โดยภาครัฐมีบทบาทในการสนับสนุนให้วิสาหกิจขนาดกลางและขนาดใหญ่ที่มีความเข้มแข็งในการดำเนินธุรกิจ ทำหน้าที่ในลักษณะ “พีเลี้ยง” ให้แก่ผู้ที่ประสงค์จะเป็นผู้ประกอบการใหม่ หรือ “น้อง” ในกระบวนการถ่ายทอดประสบการณ์ในการดำเนินธุรกิจ การอบรมบ่มเพาะเทคนิคการผลิต การให้ความรู้ด้านการบริหารจัดการ ตลอดจนการให้โอกาสทางการตลาดเบื้องต้นแก่ “น้อง” เพื่อให้สามารถเป็นผู้ประกอบการใหม่และดำเนินธุรกิจได้อย่างแท้จริง ทั้งนี้ กิจกรรมที่สำคัญคือ การคัดเลือก “น้อง” และการจับคู่ “พีเลี้ยง” และ “น้อง” ที่เหมาะสม ก่อนที่จะเข้าสู่กระบวนการที่กำหนดในโครงการ โดยกำหนดเป้าหมาย 8,000 ราย ในพื้นที่ดำเนินการครอบคลุมทั่วประเทศ

จากการดำเนินโครงการ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2548 มี “น้อง” ซึ่งหมายถึง ผู้เข้าร่วมโครงการซึ่งได้ผ่านกิจกรรมการพัฒนาครุภัติ คือ ผ่านการคัดเลือก ได้รับการจับคู่กับ “พี่เลี้ยง” ผ่านการฝึกอบรมด้านการบริหาร ผ่านการบ่มเพาะด้านเทคนิค และส่งแผนโครงการร่างธุรกิจ จำนวน 9,539 ราย เป็นหญิงร้อยละ 64.5 และชายร้อยละ 35.5 โดยส่วนใหญ่อยู่ในช่วงอายุ 31-40 ปี คิดเป็นร้อยละ 32.8 ของทั้งหมด ระดับการศึกษาต่ำกว่าปริญญาตรี คิดเป็นร้อยละ 41.7 และส่วนใหญ่มีสถานภาพเป็นผู้ประกอบอาชีพพ่อแม่ ณ วันที่สมัครเข้าร่วมโครงการ โดยเป็นผู้มีงานประจำ ( ข้าราชการ พนักงานรัฐวิสาหกิจ พนักงานลูกจ้าง ) มากที่สุด จำนวน 3,066 ราย คิดเป็นร้อยละ 32.1 รองลงมาได้แก่ ผู้ที่ประกอบอาชีพอิสระซึ่งไม่ได้ Judith เบี้ยนกิจการ เช่น พนักงานขายตรง รับจ้างอิสระ จำนวน 2,572 ราย หรือร้อยละ 27.0

ในการติดตามประเมินผลโครงการได้จัดแบ่งระดับ **ผลสัมฤทธิ์ของการจัดตั้งกิจการใหม่** เป็น 3 ระดับ คือ **ระดับที่ 1** มีการจัดตั้งธุรกิจและมีธุกรรวมแล้ว ระดับที่ 2 อยู่ระหว่างกำลังเตรียมการจัดตั้งธุรกิจ และ **ระดับที่ 3** ล้มเลิกความคิดที่จะจัดตั้งธุรกิจ หรือ **ไม่เกิดผลสัมฤทธิ์** ซึ่งในกลุ่มนี้ของผู้ที่ต้องการเป็นผู้ประกอบการใหม่ที่สมภาษณ์ได้ ณ เดือน ธันวาคม 2548 จำนวน ทั้งหมด 1,565 ราย มีน้องที่การจัดตั้งธุรกิจและมีธุกรรวมแล้ว จำนวน 566 ราย (ร้อยละ 36.2) มีน้องที่อยู่ระหว่างกำลังเตรียมการจัดตั้งธุรกิจ จำนวน 464 ราย (ร้อยละ 29.6) และมีน้องที่ล้มเลิกความคิดที่จะจัดตั้งธุรกิจจำนวน 535 ราย (ร้อยละ 34.2) โดยในกลุ่มที่จัดตั้งธุรกิจแล้วนั้น อยู่ในภาคการผลิตมากที่สุด คือ 288 ราย หรือคิดเป็นร้อยละ 50.9 มีมูลค่าการลงทุน 117,862,730 บาท การจ้างงาน 710 ราย รองลงมาได้แก่ ภาคบริการ จำนวน 168 ราย (ร้อยละ 29.7) มีมูลค่าการลงทุน 31,740,000 บาท

### ภาพที่ 18 ประเภทธุรกิจที่ “น้อง” จัดตั้งมากที่สุด จำแนกตามประเภทของธุรกิจ



ที่มา : ข้อมูลจากการติดตาม “น้อง” ณ วันที่ 15 ธันวาคม 2548

**สำหรับ กลุ่มที่อยู่ระหว่างการเตรียมการจัดตั้งธุรกิจ** เหตุผลที่เป็นปัจจัยสำคัญของความล่าช้าในการจัดตั้งธุรกิจอันดับแรก ได้แก่ การจัดหาเงินทุนหรือหาผู้ร่วมทุน ร้อยละ 27.0 รองลงมา ได้แก่ การจัดหาสถานที่จัดตั้งธุรกิจ ร้อยละ 15.0 และปัจจัยด้านอื่นๆ ที่มีผลกระทบต่อความพร้อมในการจัดตั้งธุรกิจ อาทิ เช่น ความรู้ของตนเองยังไม่เพียงพอ ร้อยละ 13.0 เป็นต้น โดยในการติดตามประจำเดือนจำนวน 464 ราย ซึ่งพิจารณาความพร้อมของการจัดตั้งธุรกิจจากองค์ประกอบของการประกอบธุรกิจ 4 เรื่องหลัก คือ (1) มีที่ดังสถานประกอบการ (2) มีกำลังทุน (3) มีการจ้างงาน และ (4) มีการจดทะเบียนพาณิชย์ พบร่วม ว่า มี “น้อง” ที่มีความพร้อม 3 เรื่อง จำนวน 12 ราย มีความพร้อม 2 เรื่อง จำนวน 61 ราย และ มีความพร้อม 1 เรื่อง จำนวน 177 ราย และส่วนใหญ่ จำนวน 214 ราย ยังไม่มีความพร้อมในการจัดตั้งธุรกิจเลย

เนื่องพิจารณาตามประเด็นของธุรกิจ พบร่วม ว่า ส่วนใหญ่อยู่ในภาคการผลิตรองลงมา คือภาคบริการและภาคการค้า ตามลำดับ

#### ภาพที่ 19 จำนวนและสัดส่วนการเตรียมการจัดตั้งธุรกิจ “น้อง”



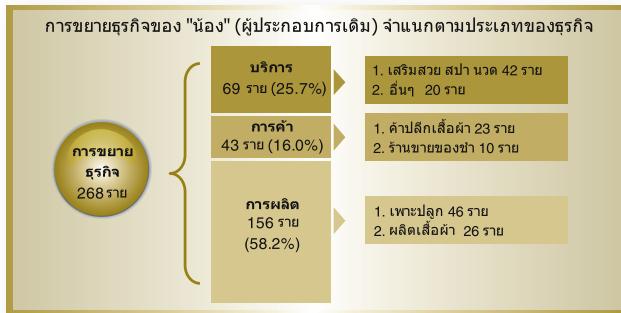
ที่มา : ข้อมูลจากการติดตาม “น้อง” ณ วันที่ 15 ธันวาคม 2548

ในกลุ่มที่อยู่ในระดับที่ 3 คือ กลุ่มที่ล้มเลิกความคิดในการจัดตั้งธุรกิจ พบร่วม มีจำนวน 535 ราย โดยร้อยละ 32.9 ตอบว่า ไม่มีเงินทุนในการประกอบธุรกิจ และประเด็นอื่นๆ อาทิ เช่น กำลังศักดิ์ศรีขาด เป็นต้น

**ผลสัมฤทธิ์ของโครงการในกลุ่ม “น้อง” ที่เป็นผู้ที่ประกอบกิจการอยู่เดิม** (ที่ยังไม่ได้จดทะเบียนพาณิชย์) จากการติดตามผล จำนวน 800 ราย พบร่วม จำนวน 268 ราย หรือร้อยละ 33.5 มีความก้าวหน้าโดยการขยายธุรกิจเพิ่มเติมขึ้นจากเดิม มีมุ่งค่า

การลงทุน จำนวน 66,084,960 บาท สร้างผลให้เกิดการจ้างงาน จำนวน 109 ราย และมีผู้เข้าจดทะเบียนพาณิชย์เพิ่มขึ้นอีก 76 ราย ในขณะที่ส่วนใหญ่ คือ จำนวน 532 ราย หรือร้อยละ 66.5 ไม่มีการขยายธุรกิจแต่อย่างใด

### ภาคที่ 20 การขยายธุรกิจของ “น้อง” ในกลุ่มผู้ประกอบการเดิม จำแนกตามประเภทของธุรกิจ



ที่มา : ข้อมูลจากการติดตาม “น้อง” ณ วันที่ 15 ธันวาคม 254

## ๑๒ บทที่ ๑๑

### ผลการดำเนินงานของกองทุนร่วมลงทุน

#### 11.1 ภาพรวมธุรกิจเงินร่วมลงทุน (Venture Capital) ในประเทศไทย

สำนักงานส่งเสริมวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (สสว.) ได้จัดทำการสำรวจผู้ประกอบการธุรกิจเงินร่วมลงทุนและผู้ประกอบการ SMEs ในปี 2548 เพื่อให้ทราบถึงแนวทางการดำเนินงานของธุรกิจเงินร่วมลงทุนแต่ละแห่ง และปัญหาคุ้ปสรุครใน การดำเนินงาน ทั้งนี้เพื่อเป็นแนวทางในการส่งเสริมธุรกิจ และเพื่อส่งเสริมให้ SMEs รู้จัก ธุรกิจนี้มากยิ่งขึ้น โดยได้แบ่งประเภทผู้ตอบแบบสำรวจเป็น 2 กลุ่ม คือ 1. กองทุน ร่วมลงทุนภาครัฐ 3 ราย และ 2. กองทุนร่วมลงทุนภาคเอกชน 9 ราย รวมเป็นจำนวนผู้ตอบแบบสอบถามทั้งสิ้น 12 ราย และสามารถสรุปรายละเอียดเกี่ยวกับกองทุนร่วมลงทุน ในด้านต่อไปนี้

ในปี 2548 กองทุนร่วมลงทุนภาคธุรกิจมีจำนวนเงินกองทุนรวมกันทั้ง 3 กองทุน เป็นจำนวนเงิน 6,085.0 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปี 2547 เป็นเงิน 45.0 ล้านบาท และในปี 2549 กองทุนร่วมลงทุนของภาคธุรกิจมีจำนวนเงินเพิ่มขึ้นเป็น 6,140.0 ล้านบาท ในส่วน ของกองทุนร่วมลงทุนภาคเอกชนในปี 2547 และ 2548 มีจำนวนเงินกองทุนรวมเท่ากัน คือ 8,167.6 ล้านบาท และในปี 2549 มีจำนวนเงินกองทุนลดลงเป็น 4,127.6 ล้านบาท เนื่องจากมีการยกเลิกกิจการของธุรกิจเงินร่วมลงทุนเอกชน 1 ราย เพื่อเคลื่อนย้ายเงินทุน ไปยังต่างประเทศ

**ผลการเข้าร่วมทุนจริง** พบร่วมกองทุนร่วมลงทุนภาคธุรกิจมียอดเงินที่อนุมัติให้ เข้าร่วมทุนเพิ่มขึ้นทุกปี กล่าวคือ ในปี 2547 มีขนาดเงินลงทุนหรือจำนวนเงินที่เข้าไปร่วม ลงทุนกับวิสาหกิจต่างๆ รวม 311.1 ล้านบาท ในปี 2548 มีขนาดเงินลงทุนเพิ่มขึ้นเป็น 672.8 ล้านบาท และในปี 2549 มีขนาดเงินลงทุนเพิ่มขึ้นเป็น 689.6 ล้านบาท ส่วน กองทุนร่วมลงทุนของภาคเอกชนมีขนาดเงินลงทุนลดลงอย่างต่อเนื่องตั้งแต่ปี 2547 - 2549 กล่าวคือ ในปี 2547 กองทุนร่วมลงทุนภาคเอกชนมีขนาดเงินลงทุน 1,013.2 ล้าน บาท ในปี 2548 มีขนาดเงินลงทุนลดลงเหลือ 502.4 ล้านบาท และในปี 2549 มีขนาดเงิน ลงทุนเพียง 300.0 ล้านบาท แสดงให้เห็นว่าบทบาทของกองทุนร่วมลงทุนในการเข้าไป ร่วมลงทุนกับวิสาหกิจต่างๆ นั้น มีแนวโน้มขยายตัวอยู่ในกองทุนร่วมลงทุนของภาคธุรกิจ ในขณะที่กองทุนร่วมลงทุนของภาคเอกชนจะลดบทบาทลงไปเรื่อยๆ ณ เดือนธันวาคม 2548 มีจำนวนธุรกิจที่ได้รับการร่วมทุนจากการกองทุนร่วมลงทุน และยังมีสถานะของการ ร่วมทุนอยู่ รวม 211 ราย แยกเป็นกองทุนร่วมลงทุนของภาคธุรกิจ 158 ราย และกองทุนร่วม ลงทุนภาคเอกชน จำนวน 53 ราย ตามลำดับ อย่างไรก็ตาม แนวโน้มการเข้าร่วมลงทุน ในอนาคตน่าจะเพิ่มขึ้น ทั้งนี้เมื่อพิจารณาจากจำนวนผู้ขอรับการเข้าร่วมทุนที่อยู่ในระบบ การพิจารณาของกองทุนที่มีจำนวนเพิ่มขึ้นค่อนข้างชัดเจน โดยเฉพาะในส่วนของกองทุน ร่วมลงทุนภาคธุรกิจ

**ด้านการกระจายการลงทุน** พบร่วม กองทุนร่วมลงทุนภาคธุรกิจจะเข้าร่วม ลงทุนในธุรกิจที่อยู่ในระยะจัดตั้งธุรกิจ (Start up) มาตรฐานสูง คือ ระยะขยาย ตัวทางธุรกิจ (Expansion) และ ระยะที่มีความพร้อมเข้าสู่ตลาดหลักทรัพย์ (Mezzanine) รวมทั้งการร่วมลงทุนเพื่อฟื้นฟูกิจการเมื่อผู้ประกอบการ SMEs ประสบปัญหาทางธุรกิจ เช่น กองทุนร่วมลงทุนที่อยู่ระหว่างความสามารถการแข่งขันของ SMEs เข้าร่วมลงทุนกับ ผู้ประกอบการสื่อสาร เป็นต้น สำหรับกองทุนร่วมลงทุนภาคเอกชนมักจะร่วมลงทุนในธุรกิจ

ที่อยู่ในระยะขยายตัวทางธุรกิจ (Expansion) มากที่สุด รองลงมา คือ ระยะฟื้นฟูธุรกิจ (Turnaround) และระยะการเปลี่ยนมือของกองทุนร่วมลงทุน (Buy Out) และมีบางกองทุนที่ร่วมลงทุนกับธุรกิจที่อยู่ในระยะจัดตั้งกิจการ (Start Up) และธุรกิจที่เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เรียบร้อยแล้ว (Listed)

**หลักเกณฑ์ที่กองทุนร่วมลงทุนใช้ในการพิจารณาเข้าร่วมลงทุน** ซึ่งโดยทั่วไปจะพิจารณาถึงประเภทและขนาดของธุรกิจที่สอดคล้องกับกลุ่มเป้าหมายของกองทุน ข้อเสนอการร่วมลงทุน สถานะของบริษัท คณะกรรมการบริหาร และเทคโนโลยีที่ใช้ ซึ่งเป็นแนวทางการพิจารณาที่ใกล้เคียงกันระหว่างกองทุนร่วมลงทุนภาคธุรกิจกับกองทุนร่วมลงทุนภาคเอกชน

การมีส่วนช่วยสนับสนุนกิจการที่เข้าร่วมลงทุนเป็นปัจจัยหนึ่งในการพิจารณา การเข้าร่วมลงทุนของกิจการ จากการสำรวจผู้ประกอบการธุรกิจร่วมลงทุน พนักงานกองทุนร่วมลงทุนของภาคธุรกิจเน้นการให้คำปรึกษาแนะนำด้านธุรกิจ ให้คำปรึกษาด้านการเงิน และบริการด้านอื่นๆ ส่วนกองทุนร่วมลงทุนของเอกชนจะเน้นการให้คำปรึกษาแนะนำด้านการเงินมากที่สุด รองลงมา คือ ให้คำปรึกษาแนะนำด้านธุรกิจ และรวมถึงการมีส่วนร่วมในการติดต่อธุรกิจ และการคัดเลือกบุคลากร

ในการเข้าร่วมลงทุนในกิจการใดกิจการหนึ่ง โดยปกติกองทุนร่วมลงทุนมักจะไม่เป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของกิจการนั้นๆ โดยเฉพาะกองทุนร่วมลงทุนภาคธุรกิจจะกำหนดสัดส่วนการเข้าไปถือหุ้นในกิจการใดกิจการหนึ่งให้เป็นส่วนหนึ่งของนโยบายการลงทุน ซึ่งโดยทั่วไปอยู่ในสัดส่วนระหว่างร้อยละ 25 – 50 ในขณะที่กองทุนร่วมลงทุนภาคเอกชนจะมีสัดส่วนการเข้าไปถือหุ้นที่แตกต่างกันตามวัตถุประสงค์ของการเข้าร่วมลงทุน โดยมีช่วงของสัดส่วนการถือหุ้นตั้งแต่ร้อยละ 10 จนถึงมากกว่าร้อยละ 75

กองทุนเงินร่วมลงทุนของภาคธุรกิจและกองทุนร่วมลงทุนของภาคเอกชนมีความสนใจที่จะลงทุนในอุตสาหกรรมประเภทอาหารและเครื่องดื่มมากที่สุด เนื่องจากเห็นว่าประเทศไทยมีความได้เปรียบเรืองแข็งในอุตสาหกรรมนี้ โดยมีพื้นฐานในการผลิตดี หากได้รับการวิจัยและพัฒนาด้านคุณภาพและผลิตภัณฑ์ และการสร้าง Brand ให้เกิดมูลค่าเพิ่มมากขึ้น จะทำให้อุตสาหกรรมนี้ติบโตได้มาก รองลงมาเป็นอุตสาหกรรมพลังงาน โดยเฉพาะพลังงานทดแทน ในลำดับต่อมาเป็นอุตสาหกรรมยานยนต์ รถฟรุ่ง และรถกี๊งฟรุ่ง

และขั้นส่วนยานยนต์ ซึ่งมีแนวโน้มที่จะขยายการผลิตเพิ่มขึ้น สำหรับภาคบริการ กองทุนร่วมลงทุนภาคเอกชนบางแห่งให้ความสนใจในธุรกิจสถาบันการเงินที่มิใช่องค์การ (Non Bank) เนื่องจากเห็นว่ามีศักยภาพเมื่อหลักเกณฑ์การกำกับดูแลเงินกองทุนตาม Basel II ประกาศใช้ แต่ยังมีอุปสรรคในการประกอบธุรกิจบางส่วนจากประเทศไทยยังไม่มีกฎหมายเฉพาะสำหรับธุรกิจนี้ รองลงมา คือ ธุรกิจบริการทางการศึกษา การบริการด้านสื่อฯ อาทิ บริการด้านการวิจัยและพัฒนา ธุรกิจโรงเรียนและภัตตาคาร

**ทัศนะของผู้ประกอบการธุรกิจเงินร่วมลงทุน** ปัจจุบันยังมีปัจจัยหลายประการที่เป็นอุปสรรคต่อการขยายบทบาทของกองทุนร่วมลงทุนในประเทศไทย ซึ่งอาจแบ่งเป็น อุปสรรคด้านสภาพแวดล้อมในการทำธุรกิจร่วมลงทุน ได้แก่ กฎระเบียบปฏิบัติบางประการที่ไม่เอื้อต่อการระดมทุนและการประกอบการ เช่น สิทธิประโยชน์ด้านภาษี อาการสำหรับผู้นำเงินมาลงทุนในกองทุน หรือการทำหน้าที่จัดตั้งกองทุนร่วมลงทุนเป็นบริษัทจำกัด ซึ่งนี้ข้อสังเขปในการบริหารจัดการหรือการชำระหนี้ของกองทุน เป็นต้น อุปสรรคด้านความน่าสนใจหรือความพร้อมของลูกค้า เช่น การขาดแคลนการวิจัยและพัฒนาหรือศักยภาพในด้านเทคโนโลยีของผู้ประกอบการ ปัญหาด้านธรรมาภิบาลและความไม่เชื่อถือของผู้ประกอบการ ตลอดจนความไม่ชัดเจนในพิธีทางการพัฒนาภาคการผลิตและบริการเป็นรายสาขา

## 11.2 ผลการดำเนินงานของกองทุนร่วมลงทุน (Venture Capital) ภาครัฐ

### ตารางที่ 5 ผลการดำเนินงานของกองทุนร่วมลงทุนภาครัฐ

(ตั้งแต่เริ่มกองทุน – มีนาคม 2549)

กองทุนร่วมลงทุนภาครัฐ	จำนวน (ราย)	จำนวนเงิน (ล้านบาท)
1. กองทุนรวมเพื่อร่วมลงทุนใน SMEs	74	724.8
2. โครงการกองทุนร่วมลงทุนเพื่อยกระดับความสามารถ	87	1,287.2
3. กองทุนเพื่อพัฒนานวัตกรรม	3	55.0
<b>รวม</b>	<b>164</b>	<b>2,067.0</b>

ก.บा : สำนักงานส่งเสริมวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม, พฤศจิกายน 2549

จากการศึกษาผลการดำเนินงานกองทุนร่วมลงทุน (Venture Capital) ข้างต้น เห็นได้ว่ากองทุนร่วมลงทุนภาคธุรกิจมีบทบาทในการร่วมลงทุนกับ SMEs มากกว่ากองทุนร่วมลงทุนภาคเอกชน เนื่องจากกองทุนร่วมลงทุนภาคเอกชนมีลักษณะการกระจายการร่วมลงทุนจะต้องมีความถ้วนหนัก แต่กองทุนร่วมลงทุนในธุรกิจที่อยู่ในระยะขยายตัว (Expansion) เพื่อลดความเสี่ยงในการบริหารกองทุน ซึ่งแตกต่างจากกองทุนร่วมลงทุนภาคธุรกิจที่มีลักษณะการกระจายการร่วมลงทุนในสาขาอุตสาหกรรมที่หลากหลาย และให้ความสำคัญกับธุรกิจที่อยู่ระหว่างจัดตั้งธุรกิจ (Start Up) มากกว่า

จะเห็นได้ว่าทั้งกองทุนร่วมลงทุนภาคธุรกิจ และภาคเอกชนต่างก็มีส่วนช่วยในการสนับสนุนธุรกิจตั้งแต่เริ่มจัดตั้งกิจการจนถึงสามารถทำให้กิจการนั้นอยู่รอดในระบบได้ ในลำดับต่อไปเป็นภารกิจของภาคธุรกิจในการผลักดันนโยบายและมาตรการต่างๆ ในการส่งเสริมธุรกิจเงินร่วมลงทุน เพื่อให้ได้ดูดกองทุนหรือบริษัทเงินร่วมลงทุนจากต่างประเทศเข้ามาลงทุนในประเทศไทยให้มากยิ่งขึ้น ทั้งนี้เพื่อเป็นทางเลือกให้แก่ผู้ประกอบการของไทยที่ต้องการขอรับการสนับสนุนต่อไป