

ภาคผนวก

SMES

ภาคผนวก

สรุปสาระสำคัญของแผนปฏิบัติการส่งเสริม SMEs ของประเทศไทย

ปี พ.ศ. 2545-2549

แผนการส่งเสริมหรือแผนแม่บท SMEs ของประเทศไทย (พ.ศ. 2545-2549) ซึ่งใช้เป็นกรอบทิศทางหลักในการจัดทำแผนปฏิบัติการส่งเสริม SMEs ของประเทศไทย ปี 2547-2549 ได้กำหนดนโยบาย วิสัยทัศน์ พันธกิจและเป้าประสงค์ เป้าหมาย และยุทธศาสตร์ โดยมีสาระสำคัญโดยสรุป ดังนี้

1. วิสัยทัศน์

“เพื่อให้ประเทศไทยมีความเป็นสังคมผู้ประกอบการมากขึ้น วิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมมีคุณภาพ มีความเป็นสากล มีความเข้มแข็งและมั่นคงเป็นรากฐานที่สำคัญของเศรษฐกิจส่วนรวมและเศรษฐกิจชุมชน”

2. พันธกิจและเป้าประสงค์

2.1 พันธกิจ แก้ไขปัญหาและอุปสรรคในวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมที่ได้รับผลกระทบจากวิกฤตการณ์ทางเศรษฐกิจและการเงินในปี 2540

เป้าประสงค์ บรรเทาผลกระทบจากวิกฤตเศรษฐกิจของวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมโดยเฉพาะด้านการเงินและด้านการตลาด

2.2 พันธกิจ พัฒนาส่งเสริมให้วิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมกลุ่มต่าง ๆ สามารถเติบโตได้อย่างยั่งยืน

เป้าประสงค์

1) สร้างและพัฒนาผู้ประกอบการใหม่

2) ส่งเสริมการเชื่อมโยงของวิสาหกิจขนาดใหญ่และวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมด้วยกันเองเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพและความมั่นคง ในการดำเนินธุรกิจ

3) เพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันของวิสาหกิจ เสริมสร้างและพัฒนางานค้นหาและพัฒนา (C&D) เพื่อให้เกิดนวัตกรรมและเพื่อนำไปใช้ประโยชน์ในเชิงพาณิชย์ รวมทั้งส่งเสริมการประยุกต์ใช้ระบบบริหารทั่วไป

4) เสริมสร้างความสามารถ ประสิทธิภาพ และคุณภาพชีวิตของหัวพยากรบุคคล

รายงานสถานการณ์วิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม ปี 2547 และแนวโน้ม ปี 2548

2.3 พันธกิจ เสริมสร้างสภาพแวดล้อมให้เอื้อต่อการประกอบการวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม

เป้าประสงค์

- 1) เสริมสร้างโครงสร้างพื้นฐานด้านต่างๆ ให้บริการวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมได้ดียิ่งขึ้น
- 2) ลดความเสี่ยงเบรุต ลดอุปสรรค และเพิ่มโอกาสการดำเนินธุรกิจของวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม

2.4 พันธกิจ พัฒนาศักยภาพด้านการตลาดและการเพิ่มชีดความสามารถทางการแข่งขันให้สูงขึ้น

เป้าประสงค์ เสริมสร้างชีดความสามารถด้านการตลาดของวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม และจัดทำสื่อสำหรับการนำเสนอความสามารถทางการแข่งขัน

เป้าประสงค์ การเสริมสร้างและพัฒนาอุตสาหกรรม R&D และการพัฒนานวัตกรรม

เป้าประสงค์ เพิ่มชีดความสามารถในการแข่งขันของวิสาหกิจ เสริมสร้างและพัฒนาอุตสาหกรรม C&D เพื่อให้เกิดนวัตกรรมและเพื่อนำไปใช้ประโยชน์ในเชิงพาณิชย์ รวมทั้งส่งเสริมการประยุกต์ใช้ระบบบริษัทกิจการ

2.6 พันธกิจ ลงเสริมวิสาหกิจชุมชนให้มีบทบาทสำคัญในการแก้ไขปัญหาความยากจนและกระจายความเจริญสู่ภูมิภาค

เป้าประสงค์ ลงเสริมวิสาหกิจชุมชน วิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมในภูมิภาคให้เติบโตเข้มแข็ง เพื่อเป็นกลไกหลักในการแก้ไขความยากจน กระจายความเจริญและเป็นเครื่องมือบูรณะสังคมท้องถิ่น โดยมีการนำภูมิปัญญาในท้องถิ่นมาใช้ในการพัฒนาอย่างมีประสิทธิภาพ

3. กลยุทธ์และมาตรการในแต่ละยุทธศาสตร์

3.1 ยุทธศาสตร์การพัฒนา SMEs ให้เป็นกลไกหลักทางเศรษฐกิจและสังคมของประเทศ กลยุทธ์การดำเนินงานตามยุทธศาสตร์

1) กลยุทธ์การพัฒนาสภาพและพัฒนาฐานะความเข้มแข็งทางการเงินของ SMEs มาตรการเร่งด่วน ได้แก่ จัดทำลินเช่อให้ SMEs ที่เป็น NPL เร่งรัดการแก้ปัญหา NPL เร่งรัดการปล่อยลินเช่อให้ SMEs ส่งเสริมให้เกิดการร่วมลงทุน และเพิ่มประสิทธิภาพของการประกันลินเช่อ

มาตรการระยะกลาง/ระยะยาว ได้แก่ เพิ่มศักยภาพกองทุนส่งเสริม SMEs ผลักดันการร่วมลงทุนต่อเนื่อง เพิ่มบทบาทสถาบันการเงินที่ไม่ใช่นานาชาติพาณิชย์ โดยเฉพาะตลาดทุนสันนิษฐานการทำธุกรรมรูปแบบใหม่ๆ

2) กลยุทธ์การปรับปรุงสภาพแวดล้อม การสร้างโอกาสและการขยายตลาดของ SMEs
มาตรการเร่งด่วน ได้แก่ เร่งรัดการแก้ไขปัญหาเฉพาะหน้าที่เป็นอุปสรรคทางการตลาด สนับสนุนการเจาะตลาดใหม่ ส่งเสริมกิจกรรมที่ขยายตลาดของธุรกิจ SMEs ไทย
มาตรการระยะกลาง/ระยะยาว ได้แก่ เพิ่มขีดความสามารถในการทำตลาด เสริมสร้างสภาพแวดล้อมทางการตลาด เร่งพัฒนาระบบข้อมูลและการใช้ IT ทางการค้า

3.2 ยุทธศาสตร์การสร้างและปรับปรุงโครงสร้างพื้นฐานและลดอุปสรรคในการประกอบธุรกิจ กลยุทธ์การดำเนินงานตามยุทธศาสตร์

1) กลยุทธ์การพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน การปรับปรุงกฎระเบียบและบริการภาครัฐ ให้เอื้อต่อการประกอบการของ SMEs โดยมีมาตรการ ดังนี้

มาตรการเร่งด่วน ได้แก่ การปรับปรุงแก้ไขกฎหมาย กฎระเบียบที่เป็นอุปสรรค สำคัญและจำเป็นเร่งด่วน การปรับปรุงระบบการจัดการภาครัฐเพื่อแก้ไขปัญหาและการส่งเสริม รวมทั้งการพัฒนาฐานข้อมูลการผลิต การค้าและการลงทุน

มาตรการระยะกลางและระยะยาว ได้แก่ การศึกษาเพื่อปรับปรุงหรือออกกฎหมาย ให้เอื้อต่อการประกอบการและการจัดสิ่งอำนวยความสะดวก โดยเฉพาะการให้บริการทดสอบ และบริการทางด้านเทคโนโลยี

2) กลยุทธ์ส่งเสริมให้เกิดความร่วมมือระหว่างภาครัฐและภาคเอกชน และสร้าง ความเข้มแข็งขององค์กรภาครัฐ โดยมีมาตรการ ดังนี้

มาตรการเร่งด่วน ได้แก่ การจูงใจให้ SMEs เข้าสู่ระบบส่งเสริมการรวมกลุ่ม การ สร้างความรู้ความเข้าใจในบทบาทและบริการของภาครัฐ รวมทั้งส่งเสริมความร่วมมือระหว่าง ภาครัฐและภาคเอกชน

มาตรการระยะกลางและระยะยาว ได้แก่ การสร้างความเข้มแข็งองค์กรเอกชน และ การร่วมมือและเชื่อมโยงระหว่างกลุ่มของ SMEs การจัดตั้งสถาบันและพาททางเพื่อให้บริการแก่ วิสาหกิจรายสาขา

3.3 ยุทธศาสตร์เสริมสร้างวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมให้เติบโตอย่างยั่งยืน กลยุทธ์การดำเนินงานตามยุทธศาสตร์

1) กลยุทธ์การยกระดับประสิทธิภาพและส่งเสริมการใช้ ICT ของผู้ประกอบการ วิสาหกิจ ภาคการผลิต การค้าและบริการให้สูงขึ้น ได้มาตรฐานสากลและเป็นไปตามหลักบรรษัทภิบาล โดยมีมาตรการ ดังนี้

มาตรการเร่งด่วน ได้แก่ การยกระดับความรู้ ความสามารถของผู้ประกอบการ การพัฒนาและประยุกต์ใช้ระบบวินิจฉัยและให้คำปรึกษาแนะนำแก่สถานประกอบการ ส่งเสริมการใช้ระบบการบริหารจัดการที่ดี และสร้างกลไกการถ่ายทอด ICT สู่ SMEs

มาตรการระยะกลางและระยะยาว ได้แก่ ปรับระบบการศึกษาต่อเนื่องและการศึกษาทางไกล เพิ่มความรู้และทักษะผู้ประกอบการ สนับสนุนผู้ประกอบการในการยกระดับคุณภาพสินค้า และบริการสู่มาตรฐานสากล ลงเลิมให้สร้างระบบคึกคักเทียบเคียงกับผู้เชี่ยวชาญ (Best Practice) และการศึกษาเทียบเคียงกับผู้อื่น (Benchmarking) ของธุรกิจในแต่ละสาขา

2) กลยุทธ์การส่งเสริมการค้นคว้า วิจัย ค้นหา และพัฒนาหัตกรรมร่วมกัน ระหว่างภาครัฐ ภาคเอกชน และสถาบันการศึกษา เพื่อนำไปใช้เชิงพาณิชย์ โดยมีมาตรการ ดังนี้

มาตรการเร่งด่วน ได้แก่ การจัดตั้งศูนย์ลิขสิทธิ์ ลิทิชิปเตอร์ (Patent Center) รวมทั้ง สนับสนุน การดำเนินงานขององค์กรส่งเสริมลิทิชิปเตอร์ การส่งเสริมการออกแบบผลิตภัณฑ์ และขยายโอกาสในการเข้าสู่เทคโนโลยีที่ก้าวหน้า

มาตรการระยะกลางและระยะยาว ได้แก่ การส่งเสริมและสร้างความร่วมมือการทำวิจัยและพัฒนา (R&D) ระหว่างรัฐ เอกชนและสถาบันการศึกษา ส่งเสริมการยกระดับการผลิตให้ได้มาตรฐานสากล การส่งเสริมการใช้เทคโนโลยีที่เหมาะสมและทันสมัย

3) กลยุทธ์การเชื่อมโยงวิสาหกิจและการพัฒนากลุ่มวิสาหกิจครบวงจร (Cluster) ผ่านระบบการรวมกลุ่มวิสาหกิจ ระบบเครือข่ายข้อมูลข่าวสารและระบบห่วงโซ่อุปทาน (Supply Chain)

มาตรการเร่งด่วน ได้แก่ การส่งเสริมให้เกิดการรวมกลุ่มและการรับซึ่งการผลิตที่เชื่อมโยงระหว่างวิสาหกิจขนาดย่อมและวิสาหกิจขนาดใหญ่ทั้งในระดับประเทศและระหว่างประเทศ

มาตรการระยะกลางและระยะยาว ได้แก่ การสร้างเครือข่ายพัฒนาข้อมูลข่าวสาร เพื่อใช้ประโยชน์ร่วมกัน การพัฒนาโครงการนำร่องเพื่อส่งเสริมความเชื่อมโยง และพัฒนากลุ่มวิสาหกิจครบวงจร (Cluster) ในแต่ละภูมิภาค

4) กลยุทธ์การพัฒนาความสามารถและคุณภาพชีวิตของบุคลากรใน SMEs โดยมีมาตรการ ดังนี้

มาตรการเร่งด่วน ได้แก่ การเพิ่มคุณภาพ ทักษะและความรู้ของบุคลากรให้เข้าสู่ระบบเศรษฐกิจใหม่ การเพิ่มประสิทธิภาพและความยืดหยุ่นของระบบการฝึกอบรม

มาตรการระยะกลางและระยะยาว ได้แก่ การเพิ่มประสิทธิภาพระบบทดสอบ มาตรฐานเพื่อแรงงาน การปรับปรุงและเพิ่มคุณภาพ การจัดให้มีการวางแผนทรัพยากรมนุษย์ ในแต่ละสาขาให้สอดคล้องกับแนวโน้มธุรกิจ รวมทั้งการปรับปรุงระบบค่าจ้างและสวัสดิการ คุณงานให้เหมาะสมและมุติธรรม

3.4 ยุทธศาสตร์เสริมสร้างศักยภาพวิสาหกิจผู้ส่งออกสู่ระดับสากล

กลยุทธ์การดำเนินงานตามยุทธศาสตร์

1) กลยุทธ์การเพิ่มขีดความสามารถทางการตลาดสู่ออก โดยมีมาตรการ ดังนี้

มาตรการเร่งด่วน ได้แก่ พัฒนาระบบการกระจายและขนส่งสินค้า การส่งเสริมการเจาะตลาดใหม่เพื่อผลักดันให้ไทยเป็นประตู (Gateway) สู่ภูมิภาคอินโดจีนและจีนตอนใต้ ด้วยการพัฒนาฐานข้อมูลทางการตลาดการค้าระหว่างประเทศเชิงลึก

มาตรการระยะกลางและระยะยาว ได้แก่ การลดต้นทุนทางการตลาด สร้างสิ่งอำนวยความสะดวกและสิ่งจำเป็นขั้นพื้นฐานด้านการตลาด การส่งเสริมให้พัฒนาตรายี่ห้อและภาพลักษณ์สินค้าไทย เพื่อเพิ่มมูลค่าของสินค้าและบริการ

2) กลยุทธ์การพัฒนาการผลิตและการบริการของวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม ให้มีมาตรฐานเป็นที่ยอมรับในระดับสากล โดยมีมาตรการ ดังนี้

มาตรการเร่งด่วน ได้แก่ เพิ่มขีดความสามารถผู้ประกอบการให้มีความรู้ความสามารถ และทักษะในการบริหารงานและการผลิตสมัยใหม่ และเป็นสากล

มาตรการระยะกลางและระยะยาว ได้แก่ การยกระดับการผลิตให้มีมาตรฐานการเพิ่มขีดความสามารถในการบริหารจัดการให้ทันสมัย และมีความเป็นมืออาชีพมากขึ้น

3) กลยุทธ์เสริมสร้างสภาพแวดล้อมทางธุรกิจที่ดี ลดภาระและความเสี่ยงเบรียบของวิสาหกิจลุ่มส่งออกที่เกิดจากกฎหมายนโยบายและมาตรการต่างๆ ของรัฐ และการกีดกันทางการค้า โดยมีมาตรการดังนี้

มาตรการเร่งด่วน ได้แก่ การปรับปรุงระบบการคืนภาษี ปรับโครงสร้างภาษีและลดขั้นตอนพิธีการคุ้มครอง และการปรับปรุงสภาพแวดล้อมทางธุรกิจให้อิสระต่อการประกอบการส่งออก

มาตรการระยะกลางและระยะยาว ได้แก่ การสร้างความร่วมมือในการแก้ไขปัญหาระหว่างภาครัฐและภาคเอกชน

3.5 ยุทธศาสตร์การสร้างและพัฒนาผู้ประกอบการใหม่

กลยุทธ์การดำเนินงานตามยุทธศาสตร์

1) กลยุทธ์การพัฒนาและเชื่อมโยงงานวิจัยและพัฒนานวัตกรรมสู่การผลิต เชิงพาณิชย์ โดยมีมาตรการ ดังนี้

มาตรการเร่งด่วน เชื่อมโยงงานวิจัยระหว่างสถาบันการศึกษาและผู้ประกอบการส่งเสริมขีดความสามารถทางด้านการออกแบบ

มาตรการระยะกลางและระยะยาว ได้แก่ การพัฒนาศักยภาพวิชาชีพและนวัตกรรม

รายงานสถานการณ์วิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม ปี 2547 และแนวโน้ม ปี 2548

ในกลุ่มผู้ประกอบการใหม่และวิสาหกิจที่ใช้ฐานความรู้สมัยใหม่ รวมทั้งการจัดให้มีกองทุนสนับสนุนงานวิจัย สาขาต่าง ๆ ที่อึ่งประโภชน์โดยตรงต่อวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม

2) กลยุทธ์การสร้างและปลูกจิตสำนึกร่วมกันในการเป็นผู้ประกอบการ โดยมีมาตรการ ดังนี้

มาตรการเร่งด่วน ได้แก่ การฝึกอบรมและการให้ข้อมูลข่าวสารเพื่อสร้างฐานความรู้

การเป็นผู้ประกอบการใหม่

มาตรการระยะกลางและระยะยาว ได้แก่ การปรับปรุงหลักสูตรการเรียนการสอน ทั้งในระดับมัธยมศึกษา อาชีวศึกษาและอุดมศึกษา ให้นักเรียน นักศึกษามีความสนใจและ ประสงค์ที่จะไปเป็นผู้ประกอบการเมื่อจบการศึกษาแล้ว

3) กลยุทธ์การสร้างโอกาส โดยอาศัยการสนับสนุนมาตรการ การสร้าง บ่มเพาะ และ จัดสิ่งอำนวยความสะดวกที่จำเป็นให้กับผู้ประกอบการใหม่ โดยมีมาตรการ ดังนี้

มาตรการเร่งด่วน ได้แก่ การสร้างโครงสร้างพื้นฐานเพื่อรับกลุ่มวิสาหกิจ อัจฉริยะที่ใช้ฐานความรู้สมัยใหม่และกลุ่มผู้ประกอบการใหม่ การพัฒนาและเร่งปรับปรุง สิ่งอำนวยความสะดวก การสนับสนุนด้านการเงินเพื่อสร้างโอกาสในการประกอบธุรกิจ รวมทั้ง การสนับสนุนระบบเพื่อเลี้ยงและที่ปรึกษาให้คำแนะนำในการทำธุรกิจ

มาตรการระยะกลางและระยะยาว ได้แก่ การจัดอบรมความรู้พื้นฐานที่จำเป็น การ หาตลาดเพื่อผู้ประกอบการใหม่ การสนับสนุนด้านเทคโนโลยีการจัดการที่หนาแน่นยังไม่มาตราฐานสากล รวมทั้งการปรับปรุงสถานที่ดำเนินกิจการและจัดโครงสร้างพื้นฐานด้านการเงินในลักษณะของ กองทุนร่วมทุน (Venture Capital Fund)

4) กลยุทธ์การเสริมสร้างบรรณาการที่กระตุ้นให้เกิดผู้ประกอบการใหม่ เพื่อเสริม สร้างบรรณาการให้อื้อต่อการประกอบธุรกิจประเภทต่างๆ โดยมีมาตรการ ดังนี้

มาตรการเร่งด่วน ได้แก่ การจัดตั้งคณะกรรมการส่งเสริมผู้ประกอบการใหม่เพื่อ อำนวยความสะดวกและผลักดันมาตรการในการสนับสนุนให้เกิดผู้ประกอบการใหม่ และการ สนับสนุนผู้ประกอบการใหม่ที่ซื้อกิจการที่มีอยู่เดิม

มาตรการระยะกลางและระยะยาว ได้แก่ เร่งรัดการออกกฎหมายส่งเสริมและ จัดตั้งธุรกิจแฟรนไชส์

3.6 ยุทธศาสตร์เสริมสร้างศักยภาพของวิสาหกิจชุมชนในการแก้ปัญหาความยากจน และ กระจายความเจริญสู่ภูมิภาค

กลยุทธ์การดำเนินงานตามยุทธศาสตร์

1) กลยุทธ์การพัฒนาภูมิปัญญาท้องถิ่น ให้เกิดผลประโยชน์เชิงพาณิชย์ โดยมี
มาตรการ ดังนี้

มาตรการเร่งด่วน ได้แก่ การพัฒนาโครงการหนึ่งตำบลหนึ่งผลิตภัณฑ์ การยกระดับ
มาตรฐานการผลิตสินค้าและบริการของชุมชน การพัฒนางานวิจัยและพัฒนา รวมทั้งการส่งเสริม
การใช้เทคโนโลยีที่เหมาะสมและเทคโนโลยีพื้นฐานที่เป็นเอกลักษณ์ของชุมชน

มาตรการระยะกลางและระยะยาว พัฒนาความต่อเนื่องของงานวิจัยที่เป็นภารกุจาน
การพัฒนาผลิตภัณฑ์ และบริการ รวมทั้งส่งเสริมการใช้เทคโนโลยีที่เหมาะสมของชุมชนในระยะยาว

2) กลยุทธ์การเริ่มสร้างศักยภาพวิสาหกิจชุมชนให้เกิดการพัฒนาร่วมกันทั้งระบบ
การส่งเสริมให้เกิดผลลัพธ์ที่ดี ท้องถิ่น และชุมชนโดยเร็ว โดยมีมาตรการ ดังนี้

มาตรการเร่งด่วน ได้แก่ การสร้างความเข้มแข็งและสร้างเครือข่ายของวิสาหกิจชุมชน
การเพิ่มความรู้และทักษะผู้ประกอบการวิสาหกิจชุมชนให้มีความรู้ด้านการผลิต การจัดการและ
การตลาดสมัยใหม่

มาตรการระยะกลางและระยะยาว ได้แก่ การพัฒนาข้อมูลข่าวสารเพื่อเริ่มสร้าง
ความรู้ทางด้านการผลิต การจัดการและการตลาด

3) กลยุทธ์การสร้างตลาดและการกระจายสินค้าและบริการจากชุมชนไปสู่ตลาด
โดยมีมาตรการ ดังนี้

มาตรการการเร่งด่วน ได้แก่ การส่งเสริมให้เกิดกิจกรรมรับซ่อมการผลิตที่เชื่อมโยง
กับวิสาหกิจขนาดใหญ่ทั้งในประเทศและต่างประเทศ การพัฒนาช่องทางการตลาดและจัดตั้ง
ศูนย์กระจายสินค้าเพื่อเป็นช่องทางในการนำสินค้าชุมชนที่มีคุณภาพสู่ตลาดต่างประเทศ

มาตรการระยะกลางและระยะยาว ได้แก่ การส่งเสริมชุมชนจากการค้าชายแดนเพื่อให้
เกิดประโยชน์กับวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม



สำนักงานส่งเสริมวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม^๒
๒๑ อาคาร ทีเอสที ทาวเวอร์ ชั้น G, ๑๗-๒๐ ถนนวิภาวดีรังสิต
แขวงจอมพล เขตจตุจักร กรุงเทพฯ ๑๐๙๐๐
โทรศัพท์ ๐-๒๒๗๘-๘๘๐๐ โทรสาร ๐-๒๒๗๓-๘๘๕๐, ๐-๒๒๗๓-๘๘๘๘
Website : www.sme.go.th